



Warszawa, 12 lipca 2016

## **Udany debiut Tower Investments na NewConnect Warszawski developer z rekordową liczbą kontraktów**

**Tower Investments – specjalistyczny deweloper powierzchni handlowych – zadebiutował dziś na NewConnect. Do obrotu wprowadzonych zostało 80 886 akcji serii A oraz 250 250 akcji serii B o wartości nominalnej 1 zł każda. Do godziny 12:00 akcje spółki zwykowały o 49,98% do poziomu 59,99 zł, a wartość obrotów sięgnęła poziomu 15 643 zł. W marcu spółka pozyskała z emisji prywatnej 10 mln złotych. Środki zostały przeznaczone na rozwój działalności oraz nowe projekty developerskie. Docelowo warszawski developer widzi swoje miejsce na parkiecie głównym GPW.**

*– Cieszymy się, że dołączyliśmy do grona spółek notowanych na NewConnect. Weszliśmy na giełdę, aby pozyskać finansowanie oraz zwiększyć wiarygodność spółki w oczach kontrahentów i instytucji finansowych. W ostatnim czasie notujemy skokowy wzrost skali naszego biznesu, co jest dla nas dobrym prognostykiem. Jeśli uda nam się zrealizować założone cele, w drugiej połowie 2017 roku chcemy przenieść notowania na główny parkiet Giełdy Papierów Wartościowych – mówi Bartosz Kazimierczu, Prezes Zarządu.*

Tower Investments sp. z o.o. działa na rynku od 2005 roku. Kompleksowo obsługuje największe sieci handlowe od wyboru dogodnej lokalizacji, poprzez nabycie nieruchomości i pozyskania zezwoleń administracyjnych, aż po realizację obiektu „pod klucz”. Klientami spółki są szybko rozwijające się renomowane sieci handlowe takie jak Netto, Biedronka, Bricomarche, Intermarche, koncerny paliwowe i sieci fast food np. Burger King. Spółka w trzy miesiące po prywatnej ofercie akcji zwiększyła wartość sprzedażową portfela nieruchomości do 215 mln. zł z 85 mln zł na koniec 2015 roku.

*– Z prywatnej emisji akcji pozyskaliśmy 10 mln. zł. Od tego czasu spadł na nas deszcz projektów. Z każdym tygodniem liczba realizowanych przez nas zleceń rośnie – zyskujemy nowe umowy. To efekt przyjętej przez nas strategii, której jednym z głównych założeń jest wysoka jakość świadczonych przez nas usług. Uczymy się na doświadczeniach najlepszych, posiadamy wieloletnie doświadczenie w branży – to nasza przewaga konkurencyjna – mówi Kazimierczuk, który przez lata rozwijał niemiecką sieć stacji paliw Dea (w 2001 roku przejętą przez Shell) oraz zarządzał rozwojem sieci Kaufland, pełniąc również funkcję członka zarządu tej sieci.*

Strategia Tower Investments na najbliższe lata zakłada m.in. stworzenie funduszu dla wynajętych lokali i parków handlowych w formule REIT na bazie nieruchomości, które realizuje dla klientów. W planach spółki jest także rozwój swojej sieci parków handlowych Shopin – „szytych na miarę” obiektów handlowo-usługowych dopasowanych do lokalizacji i warunków w danym mieście, z własnymi miejscami parkingowymi. Dotychczas developer zrealizował dwa własne parki Shopin – w Łodzi Nowosolnej i Garwolinie.

W ubiegłym roku przy przychodach ze sprzedaży na poziomie blisko 44 mln zł, spółki z grupy Tower Investments wypracowały 5,8 mln zł zysku netto.

#### **O spółce:**

Tower Investments sp. z o. o. powstała w 2005 roku. Specjalizuje się w obsłudze podmiotów zewnętrznych w zakresie pozyskiwania nieruchomości, kompleksowej obsługi procesów administracyjnych oraz realizacji obiektów. Klientami spółki są szybko rozwijające się renomowane sieci handlowe takie jak: Netto, Biedronka, Intermarche, koncerny paliwowe m.in. Shell czy BP. W portfolio developera znajduje się szereg nieruchomości w całej Polsce oraz udziały w spółkach różnych branż. Wspólnie z Grupą Budner jest twórcą projektu parków handlowych Shopin. W 2015 spółki z grupy Tower Investments wypracowały zysk netto na poziomie 5,8 mln zł i blisko 44 mln przychodów ze sprzedaży.

#### **Kontakt:**

Bartosz Kazimierczuk, +22 299 73 34, [bartosz.kazimierczuk@towerinvestments.pl](mailto:bartosz.kazimierczuk@towerinvestments.pl)

Tomasz Muchalski, + 48 504 212 463, [t.muchalski@strictminds.com](mailto:t.muchalski@strictminds.com)