



Warszawa, 10 listopada 2016 r.

Specjalistyczny warszawski deweloper potwierdza oczekiwania inwestorów

Tower Investments z dobrą perspektywą na koniec roku

Przy przychodach na poziomie ponad 3 mln zł grupa kapitałowa Tower Investments SA wypracowała w trzecim kwartale niespełna 1 mln zł zysku netto. Narastająco zysk netto Grupy wyniósł 3,8 mln zł. Najbliższe miesiące zapowiadają się dla spółki publicznej pracowicie, szczególnie, że był to okres konsolidacji w ramach Grupy. Spółka podtrzymuje swoją prognozę finansową, szacowaną na 7 mln zł zysku netto do końca br.

– Jesteśmy usatysfakcjonowani z wyników jakie osiągnęliśmy w III kwartale. O ich wysokości zadecydowało wiele czynników, w głównej mierze przyspieszenie komercjalizacji. Zabezpieczyliśmy nowe lokalizacje m.in.: w Świebodzicach, Tychach i Starych Babicach koło Warszawy. Planujemy tam realizację kolejnych parków handlowych SHOPIN oraz obiektów handlowych dla sieciowych operatorów z branży spożywczej i budowlanej – informuje Prezes Tower Investments, Bartosz Kazimierczuk.

Dzięki przyjętej strategii rozwoju, spółka utrzymuje uwagę rynku wokół swoich przedsięwzięć i znacząco zwiększa skalę projektów. Na początku roku ich wartość sprzedażowa (wstępnie planowana cena sprzedaży inwestycji po zakończeniu realizacji projektu na posiadanych albo objętych umowami przedwstępnyimi nieruchomościach) wynosiła ok. 85 mln zł. Obecnie przekroczyła ćwierć miliarda złotych.

Przypomnijmy, że III kwartał to dla Grupy Tower także okres konsolidacji. Tower Investments SA przejęła całkowitą kontrolę nad spółkami, które dotychczas były spółkami stowarzyszonymi – Budner Investment Sp z o.o. (dziś: Tower Project Sp z o.o.) oraz SPV 224 Budner Investment Sp z o.o. SKA (dziś: Tower Project Sp z o.o. SKA).

Dalszy dynamiczny rozwój zapewni planowana jeszcze na ten rok emisja obligacji. Jeśli deweloperowi uda się zrealizować zakładane cele, w drugiej połowie przyszłego roku firma zadebiutuje na głównym rynku GPW.

O spółce:

Tower Investments sp. z o. o. powstała w 2005 roku. Specjalizuje się w obsłudze podmiotów zewnętrznych w zakresie pozyskiwania nieruchomości, kompleksowej obsługi procesów administracyjnych oraz realizacji obiektów. Klientami spółki są szybko rozwijające się renomowane sieci handlowe takie jak: Netto, Biedronka, Intermarche, koncerny paliwowe m.in. Shell czy BP. W portfolio developera znajduje się szereg nieruchomości w całej Polsce oraz udziały w spółkach różnych branż. W 2015 spółki z grupy Tower Investments wypracowały zysk netto na poziomie 5,8 mln zł i blisko 44 mln przychodów ze sprzedaży.

Kontakt:

Kamila Petrus, k.petrus@strictminds.com, tel. 504 552 714

